



DELL FINANCIAL SERVICES™

Aproveche las soluciones tecnológicas que crecen a la par que su empresa



Con la solución “Pay As You Grow” de Dell Financial Services, sus clientes pueden adquirir la tecnología que necesitan ahora y pagar cuotas más bajas el primer año.**

En las empresas en crecimiento, las necesidades tecnológicas pueden ser impredecibles. Con la solución “Pay As You Grow”, el implemente ahora la solución completa según sus necesidades futuras, y nosotros creamos un plan de pago por etapas adaptado al crecimiento planificado para la empresa.

DELLEMC

ASÍ ES COMO FUNCIONA



PROYECTO

Dell Financial Services trabaja con usted para definir una estructura de pago adaptada al crecimiento planificado para la empresa durante determinado periodo.

- Pago por etapas con una planificación adaptada a las necesidades de la empresa



INSTALACIÓN

Implemente la solución completa ahora o más tarde. El monto a pagar aumenta según la planificación predeterminada, con independencia del uso.

- Acceso inmediato a tecnología adicional
- Adaptabilidad a las solicitudes urgentes de equipos



INVERSIÓN AL RITMO DE CRECIMIENTO DE SU EMPRESA

Pague cuotas más bajas el primer año. Los pagos aumentan el segundo y tercer año según el crecimiento previsto para la empresa.

- Conserve el flujo de caja con un plan de pago personalizado que se ajusta al presupuesto

Acerca de Dell Financial Services

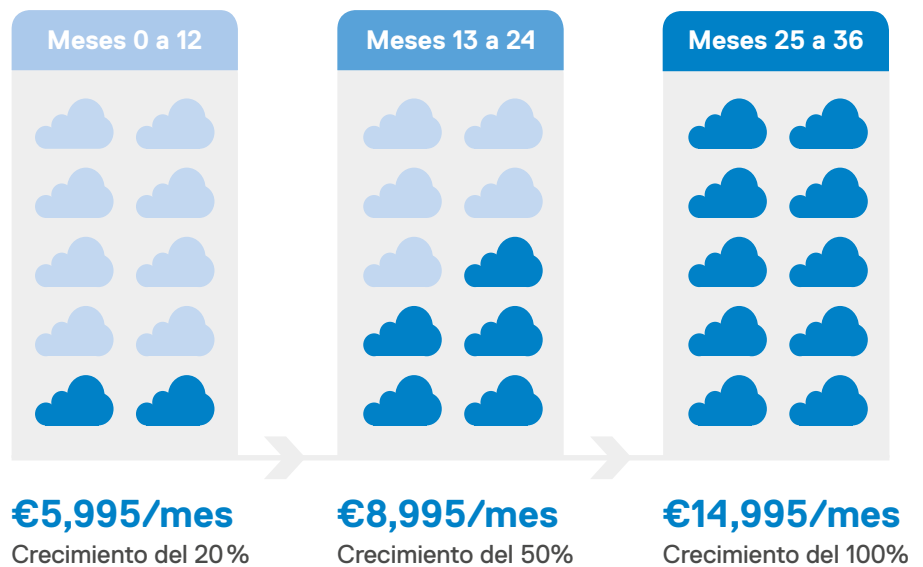
Dell Financial Services es una empresa de financiación en tecnología fundada en 1997, que proporciona soluciones con servicios completos a Partners de Canal y usuarios finales en Norteamérica y Europa. Dell Financial Services ha sido la entidad crediticia elegida por 15 millones de clientes y Partners de Canal a nivel global, y financia 6000 millones de dólares al año.**



Ejemplo: implementación de la solución completa ahora con pagos adaptados a los ingresos

Un proveedor de alojamiento en cloud necesitaba implementar 50 servidores de la 13ª generación con ProSupport Plus para que su empresa esté preparada para crecer rápidamente. Sus ingresos actuales no les permitían implementar muchos equipos. Con la solución "Pay As You Grow" de Dell EMC, pudieron instalar los que necesitaban e incorporar nuevos clientes sin retrasos en la tecnología.

El siguiente diagrama muestra el plan de pago personalizado para los 50 servidores que se añadieron.



El importe de los pagos es más bajo el primer año, y aumenta con el tiempo según el crecimiento planificado para la empresa.

Más información >

Contacte con su comercial de Dell EMC o DFS o visite Dell.com/DFS_ES

**Leasing y financiación proporcionada a los clientes comerciales que cualifiquen en España por Dell Bank International Limited Sucursal en España comercializada como Dell Financial Services (DFS) en la calle Basauri 17, Edificio Valreality Bloque B 1, 28023, Madrid, España y regulada por el Banco Central de Irlanda. Las ofertas pueden cambiar sin previo aviso y están sujetas a la disponibilidad de producto, la aprobación del crédito, y a la ejecución de la documentación proporcionada por y aceptada por DFS.

Dell EMC y el logo de Dell EMC son marcas registradas de Dell Inc.