

# Entreprise tournée vers l'avenir

Aidez les clients à combler les écarts entre leur infrastructure actuelle et les investissements à venir, selon les modalités qui leur conviennent.

## En bref

### Que doivent faire vos clients ?

« L'informatique dite traditionnelle » n'a plus lieu d'être : les évolutions découlant d'innovations technologiques majeures sont la nouvelle norme. Les responsables informatiques sont tiraillés entre deux besoins conflictuels : faire évoluer l'entreprise avec de nouvelles fonctionnalités tout en fournissant la disponibilité continue exigée par les utilisateurs. L'informatique elle-même est en pleine transition et se trouve à l'intersection entre les modèles traditionnels et les modèles innovants, ce qui ne simplifie pas la situation. Les entreprises ont besoin d'une stratégie qui les aide à combler les écarts sans augmenter la complexité et les coûts, ni freiner la future capacité à s'adapter aux changements.

### Pourquoi les entreprises devraient-elles opter pour des solutions tournées vers l'avenir ?

Avec des solutions reconnues basées sur une architecture commune, les clients peuvent tirer profit des avantages de l'optimisation et de l'évolutivité à tous les niveaux de l'entreprise, du datacenter aux appareils.

### Qui sont les prospects ciblés ?

Ce message s'adresse aux décideurs informatiques (directeurs informatiques). Vous devez connaître votre client et comprendre les problèmes qu'il cherche à résoudre lorsque vous personnalisez et délivrez ce message.

### Quels sont les secteurs d'activité/domaines ciblés ?

Toute organisation peut tirer parti de la stratégie d'entreprise tournée vers l'avenir.

## Description du portefeuille

Pour Dell et Intel, l'informatique de demain reposera sur des standards. C'est pourquoi les deux sociétés ont opté pour un datacenter tourné vers l'avenir. Dans cette optique, elles ont adopté et développé des solutions basées sur des standards ouverts qui regroupent des plateformes existantes propriétaires et une informatique tournée vers l'avenir.

Le portefeuille de solutions d'entreprise Dell s'appuie sur notre stratégie unique d'optimisation des coûts et sur une approche extensible axée sur les solutions. Il s'adresse aux entreprises tournées vers l'avenir en proposant des solutions reconnues pour les charges de travail, la virtualisation, les modèles software-defined, le Cloud et le Big Data, ainsi que l'infrastructure qui les soutient : serveurs, stockage, gestion de réseau, logiciels, infrastructure et solutions convergées.

En outre, Dell vous propose des compétences et des formations, des services pour compléter vos offres et des architectures de référence intégralement testées pour vous aider à identifier les solutions idéales pour vos clients. Ensemble, nous pouvons fournir des solutions de bout en bout adaptées à l'échelle, à la vitesse et aux économies souhaitées par vos clients.

## Problèmes rencontrés par le client ayant motivé sa demande

- Monde changeant : déluge de données, explosion des médias sociaux, Cloud Computing, technologies software-defined, mobilité et menaces
- Rôles changeants : les départements informatiques doivent comprendre et anticiper les besoins de l'entreprise, en plus des priorités technologiques, ce qui nécessite un autre type d'expertise
- Modèles informatiques changeants : à l'intersection entre tradition et innovation ; comment exploiter les capacités des deux sans accroître la complexité

## Nos convictions

Avec la technologie tournée vers l'avenir, les clients peuvent obtenir des résultats dès aujourd'hui tout en anticipant leurs besoins futurs.

## Nos prestations

- Approche flexible de la résolution des problèmes, avec des solutions qui sont :
  - Prêtes pour la charge de travail, pour obtenir aisément de meilleures informations et des performances de pointe
  - Prêtes pour l'infrastructure virtuelle, pour optimiser les avantages de la virtualisation de façon fluide et économique
  - Software-defined, pour comprendre les nouveaux modèles informatiques avec facilité
  - Prêtes pour le Cloud, pour que vos clients puissent établir une stratégie de Cloud Computing comme ils l'entendent
  - Optimisées pour le Big Data, pour que vos clients puissent obtenir rapidement des informations exploitables issues d'analyses uniques
- Meilleurs résultats avec des produits de pointe en :
  - Proposant une informatique adaptée à toutes les échelles : maîtrise des systèmes lames, rack et convergés écoénergétiques, quelles que soient la charge de travail et la taille de la structure
  - Redéfinissant l'économie du stockage : accès aux données adéquates, au bon moment et au juste coût avec des innovations radicales
  - Modernisant l'infrastructure réseau : amélioration des performances et réduction des coûts de l'infrastructure



Quelles sont  
les différences  
entre Dell  
et Intel ?

# Entreprise tournée vers l'avenir : Innovation

La charge de travail appropriée sur la plateforme adéquate, au bon moment et au meilleur coût

## Gestion des objections et de la concurrence

- **Je ne pense pas que Dell soit un leader de l'informatique d'entreprise.**
  - Dell se place systématiquement dans les parts de marché supérieures avec son portefeuille de serveurs, de systèmes de stockage et de solutions réseau. Nos produits se sont placés dans le Magic Quadrant de Gartner et ont remporté des centaines de prix dans le secteur au cours des dernières années.
- **Nous appliquons une stratégie de fournisseur unique avec [Cisco/HP/IBM].**
  - Quels sont les principaux attributs qui les rendent précieux pour votre entreprise ?
  - De nombreux clients trouvent qu'en utilisant des solutions Dell ouvertes, ils peuvent profiter d'avantages tels que le choix, la flexibilité et les économies sans augmenter les risques ou la complexité opérationnels.
- **Vous proposez des solutions d'entreprise tournées vers l'avenir. OK. Je vous les achèterai... plus tard.**
  - La préparation à l'avenir signifie répondre aux besoins actuels en adoptant une approche moderne. Nous recommandons aux clients de préparer leur passage à la prochaine étape dès maintenant, pour qu'ils puissent immédiatement générer de la valeur tout en établissant une base solide vers une optimisation continue.
- **Je veux une solution [créée en interne/prévalidée/préconfigurée].**
  - Dell propose des architectures de référence, les modèles Dell Blueprints et des solutions de bout en bout. Notre objectif : vous rendre opérationnel le plus rapidement possible.

- **J'ai besoin d'aide pour déterminer la marche à suivre.**
  - Transformez votre infrastructure informatique à votre convenance. Nous proposons toutes les solutions ci-dessus, plus des services pour vous aider à optimiser chacune des étapes de ce processus.

## Fonctionnalités et avantages Dell

- **Avantages/résultats pour les clients :**
  - **Maximisez l'efficacité** en réduisant les dépenses d'investissement et d'exploitation
  - **Accélérez les résultats** avec une meilleure agilité informatique et de l'entreprise
  - **Bénéficiez d'un fonctionnement fiable** avec des plateformes reconnues permettant d'augmenter la productivité
- **Principes d'une conception tournée vers l'avenir :**
  - **Intégrée**, établie sur des standards ouverts, ce qui facilite l'adaptation rapide en fonction de l'évolution des besoins
  - **Modulaire**, avec une extensibilité économique en fonction du budget et des charges de travail
  - **Automatisée**, pour simplifier la prestation de services et les opérations informatiques

## Qu'avez-vous à y gagner ?

De quelque manière que ce soit, vos clients adopteront l'informatique des entreprises tournées vers l'avenir. C'est une occasion unique pour asseoir votre statut de conseiller technologique Cloud tourné vers l'avenir. Vos clients bénéficient d'une gestion simplifiée économique, d'architectures basées sur des standards et d'une extensibilité simple. De votre côté, vous gagnez en crédibilité en répondant à leurs besoins actuels tout en préparant leur avenir.

## Indicateur de l'état de préparation à l'avenir des entreprises

Dell et IDC ont interrogé plus de 2 500 directeurs informatiques internationaux dans 11 pays dans le cadre d'une étude portant sur des domaines clés, notamment les solutions convergées, le Big Data et l'analyse, le Cloud et la culture organisationnelle informatique. Cette étude a pour but d'évaluer le degré de préparation des clients pour l'avenir et de déterminer comment les aider à évoluer pour optimiser l'informatique de demain. Les informations collectées sont cruciales, tant pour repérer et faire mûrir les opportunités de vente à court terme, que pour identifier et planifier de façon proactive des projets à long terme pour vos clients.

## Ressources

[Rubrique Sales Master sur l'entreprise tournée vers l'avenir.](#)

[Vidéo sur l'entreprise tournée vers l'avenir destinée aux partenaires](#)

[Présentation d'IDC sur l'entreprise tournée vers l'avenir](#)

[Indicateur de l'état de préparation à l'avenir des entreprises](#)

