



Bygg forretnings-
relasjoner, engasjer
kunden, håndter
innvendinger, få
avtalen i boks.

trade
to save



Nytt for programmet – få penger tilbake ved å bytte inn servere og svitsjer.
Øk omsetningen med nye Dell-servere drevet av Intel® Xeon®-prosessorer
og Windows Server, og motta opptil 7 200 kroner.

Built for business



Windows 8 Pro



Windows Server





Dette unike Dell-programmet som er støttet av Intel og Microsoft, gir kundene pengene tilbake når de bytter inn gammelt IT-utstyr og erstatter det med nye Dell-enheter og -systemer.

Det er enkelt – kundene dine kan få en refusjon på opptil 2 200 kroner per klientsystem ved det neste kjøpet – og opptil 7 200 kroner på servere og svitsjer.

**trade
to save**

Built for business

Windows 8 Pro

Windows Server



1 Godt samtaleemne ...

Trade to save gir deg en unik mulighet til å få i gang samtaler: Programmet er en komplett løsning for kunder som ønsker å oppgradere IT-systemene, og gir dem en snarvei til:

- Nye operativsystemer og enheter
- Penger spart for hver kjøpte enhet
- Fleksible mobilfunksjoner
- Trygg og sikker avhending av gammelt utstyr
- Miljøvennlig resirkulering
- Tilgang til aktuelle modeller med høy sikkerhet og energieffektiv ytelse

... med mer. **Se alle kundefordeler >**

Klikk



Dette programmet omfatter servere, svitsjer, stasjonære og bærbare datamaskiner, arbeidsstasjoner og nettbrett fra Dell, basert på den nyeste Intel-teknologien.

For at de skal være kvalifisert for trade to save, må produktene som skal byttes inn, være:

- Under fem år gamle
- Fra en kvalifisert produsent – maskiner som kunden har montert selv, er ikke kvalifisert
- I fullt ut brukbar stand, med originale kabler – normal slitasje er akseptabelt

Mer enn bare å få avtalen i boks >

Klikk



2 Få avtalen i boks

3 Kundens kjøp



Kunden betaler full pris for den nye Dell-enheten, men får et beløp refundert etter at kjøpet er registrert. **Programmet har ingen innvirkning på din inntekt eller margin.**

Fra 1 til 100 enheter >

Klikk

Kunden registrerer kjøpet på nettet ved hjelp av en tredjeparts nettside som drives av Opia, og som også håndterer ettersalgstøtte og alle refusjoner.

Registreringen er enkel >

Klikk

4 Kunden registrer kjøpet



5 Kunde returnerer gammelt IT-utstyr

Vi aksepterer de fleste merker med gammelt utstyr og gir kunden en forhåndsfrankert portomerkelapp, slik at det blir enklere å returnere det gamle utstyret. Emballasjen må være solid nok til å sikre at ingen elementer, for eksempel strømledninger, kan gå tapt, og at ingen skader påføres under transport.

Gratis henting >

Klikk



6 Kunden mottar refusjon



Trade to save-programmet bygger kundelojalitet og skaper muligheter for ytterligere salg, utstyrsoppgraderinger og kryssalg.



Trade to Save-produktlinje

Du kan velge mellom følgende produkter for å gi kundene en refusjon på opptil 7 200 kroner når de bytter inn kvalifiserte servere, svitsjer, stasjonære datamaskiner, arbeidsstasjoner, bærbare datamaskiner eller nettbrett.

Klientsystemer	
Dell Latitude 12/14 7000 Series	1300 Kr
Dell Latitude 14/15 5000 Series	1300 Kr
Dell Venue 11 Pro 7000 Series	1300 Kr
Dell Venue 8 Pro	900 Kr
Dell Vostro 15	900 Kr
Dell Optiplex 9030 AIO	900 Kr
Dell Optiplex 9020 DT	900 Kr
Dell Optiplex 7020	900 Kr
Dell Optiplex 3030 AIO	900 Kr
Dell Precision R7910/T7910/T7810	1800 Kr
Dell Precision M6800/M4800/M3800	1800 Kr
Dell Precision T5810/T1700	1800 Kr
Dell Precision M2800	1800 Kr
Bonus	
Office	400 Kr
XP (XP Bonus not included for workstation)	200 Kr
Servere	
1-socket rack/tower server	1800 Kr
2-socket rack/tower/blade/FX server	3600 Kr
4-socket rack/blade server	7200 Kr
Nettverksutstyr	
Access points	450 Kr
N2000/N3000 Series	1800 Kr
MXL/S5000/N4000/S4000 Series	3600 Kr
S6000/Z9000 Series	7200 Kr
Bonus	
Trade in Windows Server 2003	550 Kr

Built for business  Windows 8 Pro

 Windows Server

