

DELL FINANCIAL SERVICES™

Otwiera więcej drzwi. Pozwala zawierać więcej umów





85% klientów chciałoby dostawcę oferującego finansowanie”.

Firma Forrester, 2014



„Serwery zarządzane dzięki leasingowi odnawialnemu kosztują o 32% mniej niż serwery nabywane bezpośrednio”

IDC, styczeń 2015



„... dostęp do kapitału obrotowego to niełatwe wyzwanie dla tych spośród naszych klientów, którzy błyskawicznie się rozwijają ... partnerstwo

z firmą Dell z ofertą rozwiązań finansowych to główna siła napędowa naszej działalności”.

David Jeffries, dyrektor zarządzający,
Action Point.

DELL EMC

Przyspiesz rozwój swojej działalności dzięki partnerstwu z Dell Financial Services

W środowisku biznesowym, w którym dostęp do kapitału obrotowego i kredytu jest wyzwaniem, Dell Financial Services (DFS) może stać się Twoim idealnym zaufanym partnerem w biznesie, pomagając w rozwoju Twojej firmy, oferując rozwiązania odpowiednie zarówno dla Ciebie, jak i Twoich klientów końcowych.

Dlaczego finansowanie jest dla Ciebie korzystne

DFS pozwala Ci oferować kompletne rozwiązania związane zarówno z urządzeniami Twoich klientów, jak i ich potrzebami finansowymi, zawierać więcej umów, chronić Twoją marżę i maksymalizować rentowność. Wśród kluczowych zalet można wymienić:

- Poprawę przepływów pieniężnych i redukcję ryzyka – DFS zapłaci Ci zwykle w ciągu 48 godzin od potwierdzenia otrzymania produktu przez klienta.
- Usuwanie barier handlowych utrudniających sprzedaż, jak brak dostępnego budżetu lub zbyt wysoka cena – pozwala to Twoim klientom rozłożyć płatności na kilka lat
- Ochrona marży – przedstawienie warunków finansowych na początkowym etapie rozmów w celu uniknięcia rozmów na temat rabatów
- Dostępność kredytu z odroczoną spłatą pozwala zarządzać przepływami pieniężnymi

Dlaczego finansowanie jest korzystne dla Twoich klientów

Finansowanie to klucz, który pozwoli uwolnić zdolność klienta do nabycia technologii zawsze wtedy, gdy jej potrzebuje, bez opóźnień i bez potrzeby wydatków kapitałowych. W ostatnie odkrycia firmy Forrester* sugerują, że 85% twierdzi, iż możliwość ułatwienia finansowania oferowana przez dostawcę technologii jest elementem procesu podejmowania decyzji. W zależności od rodzaju umowy finansowanie może także zmniejszyć całkowity koszt własności (TCO), umożliwiając korzystanie z ciągle nowych urządzeń przy kosztach niższych niż nabywanie ich bezpośrednio. Wśród zalet dla klientów można wymienić:

- Maksymalizacja siły nabywczej budżetu na informatykę
- Stabilność budżetu, dzięki stałym płatnościom rozciągniętym w czasie
- Opcje odnawiania technologii, które ułatwiają aktualizację po zakończeniu okresu leasingu
- Niższy całkowity koszt własności
- Bezpieczne, pewne i zgodne usuwanie urządzeń po zakończeniu okresu ich eksploatacji

Dlaczego Dell Financial Services?

DFS oferuje pełny zakres usług związanych z leasingiem i finansowaniem dla partnerów kanału oraz użytkowników końcowych, oferując corocznie finansowanie o wartości ponad sześciu miliardów dolarów. DFS ułatwia finansowanie dzięki:

- Finansowaniu urządzeń Dell i innych firm, oprogramowania i usług
- Realizacji płatności zwykle w ciągu 48 godzin i kredytowi z odroczoną spłatą
- Elastycznym rozwiązaniom finansowym i wszechstronnemu wsparciu

Przyspiesz rozwój swojej działalności

Partnerstwo z Dell Financial Services pozwala Ci na przedstawianie przekonujących opcji finansowych w ramach procesów sprzedaży, pomagając Ci w rozwijaniu działalności, pokonywaniu przeszkód związanych z kosztami, zawieraniu większych umów i zatrzymywaniu klientów.

Dowiedz się więcej >

Aby dowiedzieć się więcej o Dell Financial Services, odwiedź witrynę Dell.com/partnerdirect.

Leasing i finansowanie udzielane są zaaprobowanym klientom handlowym przez Dell Bank International Limited, który prowadzi działalność handlową pod nazwą Dell Financial Services (DFS), z siedzibą w Innovation House, Cherrywood Science & Technology Park, Cherrywood, Dublin 18, Irlandia i który jest nadzorowany przez Centralny Bank Irlandii. Oferty mogą podlegać zmianom bez uprzedniego powiadomienia i uzależnione są od dostępności produktów, ich kwalifikowalności dla klienta, decyzji kredytowej i wykonania dokumentów dostarczonych i zaaprobowanych przez DFS. Nie wszyscy klienci mogą zostać zakwalifikowani do niniejszych warunków.
Dell EMC i logo DELL EMC są znakami towarowymi Dell Inc.