



DELL FINANCIAL SERVICES™

Profitieren Sie von Technologielösungen, die mit Ihrem Unternehmen wachsen.



„Pay As You Grow“ von Dell Financial Services ermöglicht es Ihnen, die Technologie, die Sie jetzt benötigen, bereits heute zu erwerben und gleichzeitig im ersten Jahr die niedrigste Rate dafür zu bezahlen.**

In der Wachstumsphase sind technologische Anforderungen nicht immer prognostizierbar. Mit „Pay As You Grow“ stellen Sie die vollständige Lösung für den künftigen Bedarf bereit, und wir erstellen dazu einen mehrstufigen Zahlungsplan, der sich am geplanten Unternehmenswachstum orientiert.

DELLEMC

DER ABLAUF



PROJEKT

Dell Financial Services arbeitet mit Ihnen zusammen und unterstützt Sie dabei, eine Zahlungsstruktur festzulegen, abgestimmt auf das geplante Unternehmenswachstum über einen bestimmten Zeitraum.

- Zeitliche Abstimmung zwischen dem prognostizierten IT-Bedarf und Ihren Budget Anforderungen



INSTALLIEREN

Sie übernehmen die vollständige Lösung sofort oder über einen bestimmten Zeitraum. Die Zahlungen erhöhen sich basierend auf einem zuvor festgelegten Plan, unabhängig von der Nutzung.

- Sofortiger Zugriff auf zusätzliche Technologie
- Bei unvorhergesehenen Bedarf Bereitstellung von Reserven



INVESTITIONEN IM EINKLANG MIT DEM UNTERNEHMENSWACHSTUM

Sie leisten im ersten Jahr die niedrigsten Zahlungen. Die Höhe der Zahlungen steigert sich dann in den Jahren zwei und drei und passt sich an das prognostizierte Geschäftswachstum an.

- Schützen Sie Ihren Cashflow durch einen individuellen Zahlungsplan, der zu Ihrem Budget passt.

Informationen über Dell Financial Services

Dell Financial Services, gegründet 1997, ist ein Unternehmen zur Technologiefinanzierung und bietet Full-Service-Lösungen für Channel Partner und Endbenutzer in Nordamerika und Europa an.

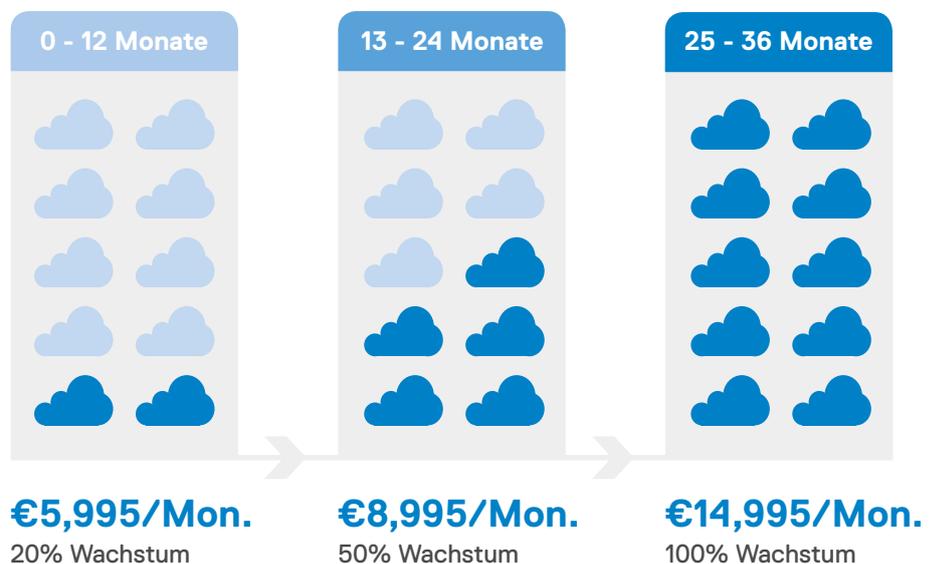
Dell Financial Services ist für 15 Mio. Kunden und Channel Partner weltweit der Darlehensgeber ihrer Wahl und finanziert sechs Milliarden US Dollar jährlich.**



Beispiel: Implementierung der gesamten Lösung mit Zahlungen, die an Ihre Einnahmen angepasst sind

Ein Cloud-Hosting-Provider benötigt kurzfristig 50 Server der 13. Generation mit ProSupport Plus, um das Unternehmen auf schnellem Wachstum vorzubereiten. Die aktuellen Einnahmen unterstützen eine so große Bereitstellung derzeit nicht. Mit Dell EMC „Pay As You Grow“ ist das Unternehmen in der Lage, die benötigte Ausrüstung bereitzustellen, um neue Kunden zu gewinnen und ohne Abstriche bei der Technologie zu machen.

Das Diagramm unten zeigt den Zahlungsplan des Kunden für die zusätzlichen 50 Server.



Die Zahlungen sind im ersten Jahr am niedrigsten und erhöhen sich stufenweise mit dem geplanten Unternehmenswachstum.

Weitere Informationen >

Kontaktieren Sie Dell EMC oder Ihren **Dell Financial Services Account Manager** oder besuchen Sie uns unter **Dell.com/DFS_DE**

**Leasing- und Finanzierungsleistungen werden geeigneten Geschäftskunden durch die Dell Bank International d.a.c. zur Verfügung gestellt, welche als Dell Financial Services (DFS) mit Sitz in Innovation House, Cherrywood Science & Technology Park, Cherrywood, Dublin 18, Irland tätig ist und von der Central Bank of Ireland reguliert wird. Sämtliche Angebote sind unverbindlich und sind vorbehaltlich der Verfügbarkeit des jeweiligen Produktes, der Prüfung der Kreditwürdigkeit und Ausfertigung von Unterlagen, welche von DFS zur Verfügung gestellt werden.

Dell EMC und das DELL EMC Logo sind Marken von Dell Inc.